

# Gute Gründe für Cisco Services

Mithilfe von Cisco Services können Kunden ihre Flexibilität steigern, die Verfügbarkeit ihrer Netzwerke und geschäftskritischen Anwendungen sicherstellen, die Gesamtbetriebskosten senken und gleichzeitig den geschäftlichen Wert sowie den ROI ihrer Technologielösung steigern.

|  |   |  |
|--|---|--|
| <p><b>SCHÜTZEN SIE IHRE KUNDEN</b><br/>gegen Sicherheitsprobleme, indem Sie einfach das neueste IOS für Ihre Netzwerkgeräte herunterladen.</p>                                  | <p>Eliminieren Sie Lagerbestands-, Logistik- und Verwaltungskosten. Optimierter Hardware Austausch innerhalb von wenigen Stunden.</p>  <p><b>2 STUNDEN</b></p> | <p><b>ERGÄNZENDE SERVICES</b><br/>zu der bereits verkauften Hard- oder Software, um mit dem Aufbau kontinuierlicher Umsätze zu beginnen.</p>  |
| <p><b>LANGFRISTIGE LÖSUNGEN,</b> die durch einen Servicevertrag geschützt sind, werden Ihren Kunden unterm Strich Geld sparen und bedeuten somit eine Reduzierung des TCO.</p>  | <p>Erhalten Sie <b>RUND UM DIE UHR</b> Zugang zu TAC, um eine schnelle Problemlösung zu erhalten.</p>   | <p><b>MAXIMIEREN SIE IHREN ROI</b> durch Verlängerung der produktiven Lebensdauer der Cisco Geräte</p>                                       |
| <p><b>ERHÖHTE PROFITABILITÄT</b> in Form von Backend-Rabatten, indem Sie die Leistungskennzahlen für Attach und Renew treffen.</p>    | <p>Verwandeln Sie Ihre Leistungen von <b>REAKTIV AUF PROAKTIV.</b> Intelligente Funktionen bieten Fernüberwachung, Gerätediagnose und Warnmeldungen.</p>   |  |

# Wie kann Comstor Ihnen helfen?

Wir bei Comstor möchten, dass Sie erfolgreich sind.

Was gibt es also Besseres, als Ihnen beim Aufbau Ihres eigenen Services-Angebots zu helfen, um damit wiederkehrende Einnahmen zu generieren?

## WIR HELFEN IHNEN:

- **Ihre CSPP-Rabatte optimal zu erreichen.** Richten Sie mit Comstor ein Click-to-View ein. Wir helfen Ihnen anschließend, Ihre Cisco Services Ziele zu erreichen.
- **Ihre Umsatzchancen zu analysieren,** indem wir mit Ihnen verborgene Verkaufschancen sowie Upgrade- oder Austauschgeschäft identifizieren.
- **Ihre Verwaltungskosten zu reduzieren** indem wir Ihnen eine komfortable Handhabung der Verlängerungsoptionen zur Verfügung stellen.
- **Die Zufriedenheit Ihrer Kunden zu steigern,** indem Sie das optimale Service-Angebot für die Netzwerkanforderungen Ihrer Kunden zusammenstellen.
- **Eine wiederkehrende Einnahmequelle zu schaffen** zur Sicherung Ihres Cashflow. Senken Sie zudem die Vertriebskosten und steigern Sie die Kundenbindung.

**KONTAKTIEREN SIE UNS FÜR WEITERE INFORMATIONEN**